



## **Sales Installer søges til Verisure – Dansikring Direct A/S**

Besidder du en stærk kommerciel tankegang samt et vindergen, der sikrer, at du når dine mål? Er du en stærk sælger, søger du et selvstændigt job, og ved du hvordan, at man håndterer et stykke værktøj? Så kan det være dig, som Verisure søger som vores nye Sales Installer til Holstebro og omegn.

### **Om Verisure**

Verisure – Dansikring Direct A/S er en del af Securitas Direct koncernen, der er en markedsførende leverandør af sikkerhedsløsninger til private hjem og virksomheder. Med flere end 2 millioner kunder og 6.500 medarbejdere i hele verden er vi nummer et i Europa og er stadig i kraftig vækst!

I Danmark er vi mere end 50.000 kunders foretrukne leverandør, når det drejer sig om valg af sikkerhedsleverandør. Som virksomhed betragter vi dette som en tillidssag, og vi ønsker at levere den bedste ydelse til vores kunder, samarbejdspartnere og medarbejdere.

### **Jobbet**

Med reference til din teamleder får du til ansvar at sikre, at kunden føler sig tryk – lige fra den første kontakt, gennem et sikkerhedstjek af kundens bolig, frem til alarmen er monteret, og du har instrueret kunden i brug af alarmen.

Som Sales Installer hos Verisure / Dansikring Direct har du ansvar for hele salget fra A-Z ude hos kunden. Det er dig, som gennemfører både sikkerhedstjek, salget og installationen af de mest populære privatalarmer i Europa. Du har et bagland af telesælgere fra hovedkontoret, der bidrager til at booke din kalender med kundemøder, men du har også selv et stort ansvar for at opdrive ny forretning. Du kalenderplanlægger selv din hverdag med kundebesøg, hvorfor jobbet kræver, at du både er struktureret samt er en opsøgende salgsprofil, der drives med at nå resultater ved at administrere din egen hverdag.

### **Profil**

Du er exceptionel dygtig til at skabe kontakt og afdække dine kunders behov. Du evner at strukturere din hverdag og arbejder vedholdende og målrettet for at nå dine salgsmål. Jobbet kræver, at du har et stort personligt salgsdrive og en konkurrenceorienteret indstilling. Du kendetegnes for at være ansvarsbevidst, og du går ikke på kompromis med den kvalitet, som du skal levere. Du er kunde- og forretningsorienteret samt evner at være overbevisende i din kommunikation. Du motiveres af en travl hverdag i en spændende, foranderlig og vækstorienteret branche. Da dine opgaver skal udføres i et tæt samarbejde med en lang række funktioner, skal du være serviceminded og have forståelse for, at organisationen bygger på faglig dygtighed, nytænkning og udvikling imellem alle funktioner.

## **Vi tilbyder**

Vi har et brand med en unik historie, som vi brænder for og er stolte af! Alt hvad vi gør, er ud fra vores vision: "Det er en menneskeret at føle sig tryk og sikker", og vi er kendte for vores vilje og mod til at gå nye veje. Vi er fleksible og servicemindede, vi sætter høje – men realistiske mål – og når dem. Vi tilbyder en høj grad af frihed og plads at slippe dit potentiale løs i en flad organisationsstruktur, hvor vi har et uformelt og præstationsorienteret arbejdsmiljø. Vi belønner initiativ, beslutsomhed samt det, at du tager ansvar og gør en forskel i hverdagen.

Vi tilbyder en meget attraktiv lønpakke med både fast grundløn, provision, pension og sundhedsforsikring inkluderet. Du har selv at have indflydelse på, hvor meget du ønsker at tjene om måneden, da vi ikke arbejder med "loft" på provisionen! Herudover får du egen firmabil.

Ydermere tilbyder vi et udfordrende sælgerjob i en dynamisk virksomhed, hvor du har mulighed for selv at planlægge din arbejdsuge.

## **Er du den rette profil?**

Er du interesseret i dette spændende og udfordrende job vil vi opfordre dig til at søge stillingen. Send os dit CV med billede samt en motiveret ansøgning. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte HR Business Partner Charlotte Lunøe: [charlotte.lunoe@dansikring-direct.dk](mailto:charlotte.lunoe@dansikring-direct.dk). Ansøgningsfristen er torsdag d. 21. april 2016, men da vi løbende behandler ansøgninger, vil vi anbefale dig at ansøge hurtigst muligt.

Vi ser frem til at høre fra dig!