



Verisure - Dansikring Direct A/S i Køge søger

Sales Installere

Verisure - Dansikring Direct er en del af Securitas Direct-koncernen, der er en markedsførende leverandør af sikkerhedsløsninger til private hjem og virksomheder med 1,7 millioner kunder samt afdelinger i 14 lande i Europa og Sydamerika.

I Danmark er vi mere end 40.000 kunders foretrukne leverandør, når det drejer sig om valg af sikkerhedsleverandør. Som virksomhed betragter vi dette som en tillidssag, og vi ønsker at levere den bedste ydelse til vores kunder, samarbejdspartnere og medarbejdere.

Er du en af markedets bedste sælgere, og kan du håndtere et stykke værktøj, så er det dig, vi leder efter! Verisure - Dansikring Direct er i kraftig vækst, og derfor søger vi lige nu fire nye Sales Installere. 1 til Midtjylland, 1 på Fyn, 1 til Sjælland og 1 til distrikt Vestsjælland. Dit primære ansvarsområde bliver at sikre, at kunden føler sig tryk – lige fra den første kontakt, videre gennem sikkerhedstjekket af kundens bolig og til alarmerne er monteret, og kunden er instrueret i brug af alarmerne.

Du er kvalitetsbevidst og serviceminded med et stort salgsdrive

Du er exceptionel dygtig til at skabe kontakt og afdække dine kunders behov. Du er god til at strukturere din hverdag og arbejder vedholdende og målrettet for at nå dine salgsresultater. Du skal forstå at afslutte dine salg for at nå dine mål. Jobbet kræver, at du har et stort personligt salgsdrive og en konkurrenceorienteret indstilling. Du er ansvarsbevidst og går ikke på kompromis med den kvalitet, som du skal levere. Du er kunde- og forretningsorienteret samt overbevisende i din kommunikation. Du motiveres af en travl hverdag i en spændende, foranderlig og vækstorienteret branche. Da dine opgaver skal udføres i et tæt samarbejde med en lang række funktioner, skal du være serviceminded og have forståelse for, at organisationen bygger på faglig dygtighed, nytænkning og udvikling imellem alle funktioner.

Få personlig udvikling og frihed til at skabe resultater

Som medarbejder hos os vil du opleve muligheden for at opnå stor individuel frihed til at skabe gode resultater. Vi bakker op om din personlige udvikling og karriereønsker. Lønpakken består af en meget attraktiv provisionsaftale, garantiløn, firmabil eller kørselsordning, pensionsordning, sundhedsforsikring m.v. Stillingen er på 37 timer ugentligt, fordelt i tidsrummet mandag - fredag fra kl. 08:00 - 21:00, lørdag fra kl. 10:00 - 16:00 samt søndag efter behov. Flexibilitet vil derfor være påkrævet. Når vi er på arbejde, bærer vi profilbeklædning.

Vores forventninger til dig

Din uddannelsesmæssige baggrund er ikke afgørende, men vi lægger vægt på, at du allerede har opnået din første salgserfaring, gerne som salgsmontør, butiksansat el. lign. Da vores Verisure privatalarm er yderst monteringsvenlig, skal du selv stå for monteringen af denne.

Der må forventes megen rejseaktivitet i stillingen. Kørekort er påkrævet, ligesom du skal fremvise ren straffeattest. Du taler og skriver flydende dansk og har god erfaring med brugen af IT. Da engelsk er vores koncernsprog, lægger vi ligeledes vægt på, at du har et grundlæggende kendskab til engelsk.

Har vi vækket din interesse?

Så send din ansøgning vedlagt CV som Word eller pdf-fil til e-mail: job@dansikring-direct.dk senest d. 9. nov. 2014. Vi gør opmærksom på, at vi rekrutterer løbende. Du bedes skrive i emnefeltet i din e-mail, hvilken af de 4 stillinger, du søger. Kontakt eventuelt Channel Manager Jesper Kristiansen på mobil 29 48 37 73 for yderligere information om stillingen.

Verisure - Dansikring Direct A/S
Carlsensvej 8
4600 Køge

Du kan læse mere om Verisure - Dansikring Directs organisation, produkter og værdier på www.verisure.dk

verisure
ALARMS WITH IQ