



Sales Representative (Inhouse Sales) søges til Verisure – Dansikring Direct A/S

Brænder du for kundedialog og et respektfuldt salg? Har du god salgserfaring og besidder du et vindergen, der sikrer, at du når dine mål? Så kan det være dig, vi søger som vores nye Sales Representatives til vores Inhouse Sales afdeling. Vi er i en rivende udvikling og vækster en hel del. Derfor søger vi branchens bedste salgskonsulenter til attraktive fuldtidsstillinger med en særdeles attraktiv provisionsordning.

Om os

Verisure – Dansikring Direct A/S er en del af Securitas Direct koncernen, der er en markedsførende leverandør af sikkerhedsløsninger til private hjem og virksomheder. Med flere end 2 millioner kunder og 8.000 medarbejdere i hele verden er vi nummer et i Europa og er stadig i kraftig vækst!

I Danmark er vi mere end 50.000 kunders foretrukne leverandør, når det drejer sig om valg af sikkerhedsleverandør. Som virksomhed betragter vi dette som en tillidssag, og vi ønsker at levere den bedste ydelse til vores kunder, samarbejdspartnere og medarbejdere.

Jobbet

Afdelingen består i dag af et stærkt salgsteam på ca. 35 sælgere, der dagligt kontakter potentielle kunder, afdækker deres behov og tilbyder dem markedets bedste alarm- og sikringsløsninger. Du kan forvente et udfordrende sælgerjob i en dynamisk virksomhed med meget engagerede kollegaer.

Dine primære arbejdsopgaver bliver:

- Telefonisk bearbejdning af indkomne leads
- Gennemførelse af salg til nye kunder
- Kontakte potentielle kundeemner med henblik på at indgå aftale om sikkerhedstjek af hjemmet
- Sikre opfølgning og aftaler med kundeemner
- Sikre struktureret mødeplanlægning i salgskorpsets kalendere for effektiv mødeafvikling
- Oparbejdelse af egen kundeportefølje via vores henvisningskampagne

Salgsafdelingen er karakteriseret ved et kollegialt velfungerende og samtidig konkurrencepræget miljø, hvor alle bidrager med godt humør til dagligdagen. Du vil indledningsvis blive oplært i virksomhedens procedurer og produkter samt modtage træning ved telefonen, så du gradvist bliver mere selvkørende. Derudover arbejdes der bl.a. ud fra en effektiv lead-pipeline, der giver særdeles gode forudsætninger for dit salgsarbejde.

Profil

Som vores nye Sales Representative kan du regne med, at der vil være et skarpt fokus på målsætninger samt på udviklingen af dine salgsegenskaber. Det er derfor vigtigt, at du er vant til at arbejde selvstændigt, samtidig med at du motiveres af at skabe salgsresultater

Derudover er du:

- ansvarsbevidst og stabil
- konkurrenceminded og resultatorienteret
- modstandsdygtig og lader dig ikke slå ud af at blive afvist
- en menneskekender og god til at tale med forskellige typer af mennesker
- god til at sætte dig ind i kundernes behov samt tale til dette

Hvis du kan nikke genkendende til disse personlige kvaliteter, har du gode forudsætninger for at blive en succes i jobbet.

Erfaring med telesalg og mødebooking eller resultatrig erfaring fra detailbranchen er en klar fordel, men uanset din baggrund, er det i høj grad motivationen og lysten der driver værket – Du brænder for kundedialogen! Du behersker MS Office, ligesom det vil være en fordel, at du har et grundlæggende kendskab til engelsk.

Karriere hos os

I Verisure tror vi på, at nøglen til succes ligger i vores medarbejdere. Derfor er det vigtigt for os, at vores medarbejdere kan se en professionel, såvel som personlig udvikling i deres job. Vores salgsledere er meget fokuserede på, at du får udnyttet dit fulde potentiale, og får mulighed for at udvikle dig i den retning din passion tager dig.

Måske er du i nyuddannet, måske er du godt i gang med din salgskarriere, men når du vælger at arbejde for os, er der rig mulighed for at forfølge dine karrieredrømme. Mange af vores ledere har lært virksomheden godt at kende helt inde fra hjertet af vores hovedkontor, enten i vores call-center eller som Sales Installer og derfra trådt videre i deres nuværende stillinger. Et af vores mål er at have de bedste medarbejdere i branchen!

Vi tilbyder

Vi har et brand med en unik historie, som vi brænder for og er stolte af! Alt hvad vi gør, er ud fra vores vision: "Det er en menneskeret at føle sig tryk og sikker", og vi er kendt for vores vilje og mod til at gå nye veje. Vi er fleksible og serviceminded, vi sætter høje – men realistiske mål – og når dem. Vi tilbyder en høj grad af frihed og plads at slippe dit potentiale løs i en flad organisationsstruktur, hvor vi har et uformelt og præstationsorienteret arbejdsmiljø. Vi belønner initiativ, beslutsomhed samt det, at du tager ansvar og gør en forskel i hverdagen.

Er du den rette profil?

Er du interesseret i dette spændende og udfordrende job vil vi opfordre dig til at søge stillingen. Send os dit CV med billede samt en motiveret ansøgning til job@dansikring-direct.dk. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Recruitment Specialist, Dennis Jensen på tlf. +4529483761. Da vi løbende behandler ansøgninger, vil vi anbefale dig at ansøge hurtigst muligt.

Det er vigtigt, at du noterer i din ansøgning, hvor du har set/blevet bekendt med stillingsopslaget.

Vi ser frem til at høre fra dig!