



Sales Representative (Inhouse Sales) søges til Verisure – Dansikring Direct A/S

Brænder du for kundedialog og et respektfuldt salg? Har du god salgserfaring og besidder du et vindergen, der sikrer, at du når dine mål? Så kan det være dig, som Verisure søger som vores nye Sales Representatives til vores Inhouse Sales afdeling. Vi er i en rivende udvikling og vækster en hel del. Derfor søger vi branchens bedste salgskonsulenter til attraktive fuldtidsstillinger med en særdeles attraktiv provisionsordning.

Om Verisure

Verisure – Dansikring Direct A/S er en del af Securitas Direct koncernen, der er en markedsførende leverandør af sikkerhedsløsninger til private hjem og virksomheder. Med flere end 2 millioner kunder og 6.500 medarbejdere i hele verden er vi nummer et i Europa og er stadig i kraftig vækst!

I Danmark er vi mere end 50.000 kunders foretrukne leverandør, når det drejer sig om valg af sikkerhedsleverandør. Som virksomhed betragter vi dette som en tillidssag, og vi ønsker at levere den bedste ydelse til vores kunder, samarbejdspartnere og medarbejdere.

Jobbet

Du bliver en del af et stærkt salgsteam bestående i dag af ca. 25 sælgere. Du vil skulle kontakte potentielle kunder, afdække deres behov og tilbyde dem den bedste løsning. Du kan forvente et udfordrende sælgerjob i en dynamisk virksomhed med meget engagerede kollegaer. Der vil være mulighed for kontinuerlig sparring med dygtige sælgere samt professionel salgstræning.

Dine primære arbejdsopgaver er:

- Gennemførelse af salg til nye kunder
- Foretage opkald til potentielle kundeemner med henblik på at indgå aftale om et sikkerhedstjek
- Planlægge og koordinere ved hjælp af mødebekræftelser og ajourføring af salgskorpsets kalendere
- Sikre struktureret mødeplanlægning for effektiv mødeafvikling
- Oparbejdelse af egen kundeportefølje via vores henvisningskampagne

Salgsafdelingen er karakteriseret ved et kollegialt velfungerende og samtidig konkurrencepræget miljø. Du kan regne med, at der vil være et skarpt fokus på målsætninger samt på udviklingen af dine salgsegenskaber. Det er derfor vigtigt, at du er vant til at arbejde selvstændigt, samtidig med at du motiveres af at skabe salgsresultater. Hvis du kan nikke genkendende til disse personlige kvaliteter, har du gode forudsætninger for at blive en succes i jobbet.

Du vil indledningsvist (over den første uge) blive oplært i virksomhedens procedurer og produkter. Herefter vil du blive trænet på telefonen i samarbejde med en erfaren ansat, og derfra vil du blive

gradvist mere selvkørende. Der vil efter endt oplæring være stort fokus på løbende salgstræning, så du kan udvikle dig salgsmæssigt til både din egen og virksomhedens fordel.

Profil

Du bliver motiveret af at nå dine mål, ligesom du trives med at tale i telefon med mange forskellige mennesker og kommunikativt kan finde vej til målet.

Du har meget gerne erfaring med telesalg og mødebooking eller også har du tidligere arbejdet i detailbranchen og leveret gode salgstal. Uanset er det i høj grad motivationen og lysten der driver værket! Du er god til at kommunikere såvel i skrift som i tale. Du behersker MS Office, ligesom det vil være en fordel, at du har et grundlæggende kendskab til engelsk. Som person er du opmærksom overfor dine kolleger og bidrager med et godt humør til afdelingen.

Yderligere om din profil:

- Du er ansvarsbevidst og stabil
- Du er konkurrenceminded og resultatorienteret
- Du er modstandsdygtig og lader dig ikke slå ud af at blive afvist
- Du ved, at du skal have fakta i orden, og du skal hjælpe kunden til at finde udbyttet i din løsning
- Du er en menneskekender og god til at tale med forskellige typer af mennesker
- Du er god til at sætte dig ind i kundernes behov

Vi tilbyder

Vi har et brand med en unik historie, som vi brænder for og er stolte af! Alt hvad vi gør, er ud fra vores vision: "Det er en menneskeret at føle sig tryk og sikker", og vi er kendte for vores vilje og mod til at gå nye veje. Vi er fleksible og servicemindede, vi sætter høje – men realistiske mål – og når dem. Vi tilbyder en høj grad af frihed og plads at slippe dit potentiale løs i en flad organisationsstruktur, hvor vi har et uformelt og præstationsorienteret arbejdsmiljø. Vi belønner initiativ, beslutsomhed samt det, at du tager ansvar og gør en forskel i hverdagen.

Er du den rette profil?

Er du interesseret i dette spændende og udfordrende job vil vi opfordre dig til at søge stillingen. Send os dit CV med billede samt en motiveret ansøgning til job@dansikring-direct.dk. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte HR Business Partner Charlotte Lunøe på 8171 9110. Da vi løbende behandler ansøgninger, vil vi anbefale dig at ansøge hurtigst muligt.

Det er vigtigt, at du noterer i din ansøgning, hvor du har set/blevet bekendt med stillingsopslaget.

Vi ser frem til at høre fra dig!